



*Mach keine schlechten Gewinne,
sie sind so schlimm wie Verluste.
(Hesiodos, 700 v.Chr.)*

Liebe Leserin, lieber Leser,

Performance geht bei der Geldanlage über alles? Auch die meisten Berater fokussieren sich auf diese „Erfolgsmessung“. Das hat ein paar unschöne Haken. Welche das sind und wie Anleger, Berater und Kunde aus dem Muster herauskommen, dazu will Ihnen unser Newsletter heute Impulse bieten.

Viele gute Erkenntnisse beim Lesen.
Monika Müller und das Team
von FCM Finanz Coaching

~~~~~

Schwerpunktthema = Performance ist kein Ziel, sondern ein Ergebnis

- [1. Beratung, Emotionskontrolle und Performance](#)
- [2. Was ist eigentlich Performance für Sie?](#)
- [3. Ausblick: FCM-Veranstaltungen 2019](#)
- [4. Buchtipp: Kooperative Finanzberatung](#)
- [5. FCM@Twitter aktuell – Folgen Sie uns ☺](#)
- [6. Ihre Emotionen und Performance – drei Coachingfragen](#)

PS: Unser Newsletter ist im HTML-Format erstellt!

~~~~~

1. Beratung, Emotionskontrolle und Performance

Kennen Sie den Alltag eines Anlageberaters?

Gute Finanzberater beherrschen die Komponenten der modernen Finanzberatung. Sie unterstützen Ihre Kunden bei deren Zielerreichung. Dabei widmen Sie ihrem Kunden Zeit und wissen, welche **Rolle** dessen Intuition und **Emotionen** in der Finanzberatung spielen.

Doch halt - weiß das auch der Kunde? Welchen Wert misst er der Emotionskontrolle bei? Wie wichtig ist die psychologische Kompetenz für Erfolg? Erkennt der Kunden den Wert eines Beraters, der ihm diese Kompetenzen bietet?

Lesen Sie hier mehr darüber, welche **Erfolgsfaktoren** Anleger in **der Finanzberatung übersehen**: [„Morningstar study says advisory clients are stuck on investment performance.“](#)

[-> zurück zur Themenübersicht](#)

~~~~~

## **2. Was ist eigentlich Performance für Sie?**

Performance wird immer wieder ins Feld geführt bei der Wahl eines Fonds. Doch ist die Performance eines Fonds wirklich das einzige woran sich Berater und Anleger orientieren sollten?

Ihre Performance als Anleger entsteht durch:

- Gute **Information über Produkte** – Sind Ihre Quellen unabhängig und zuverlässig?

- Gute **Informationsverarbeitung** – Lesen Sie Ihre Quellen regelmäßig und mit klarem Ziel?
- Gute **Selbsterkenntnis** – Nutzen Sie die Information auch, um sich selbst als Finanzentscheider besser kennen zu lernen?
- Guter **Austausch** – Haben Sie einen Gesprächspartner, der Sie fordert?
- Gute **Entscheidungen** – Treffen Sie aufgeschobene, intuitive Entscheidungen? (Prof. Roth: in „[Risikoprofilung mit Anlegern](#)“ S. 415-439)

Wenn Sie alle Fragen mit „Ja“ beantworten, dann haben Sie mit großer Wahrscheinlichkeit die beste Performance, die Sie erreichen können. Wenn Sie Aufholbedarf haben, dann starten Sie noch heute.

-> [zurück zur Themenübersicht](#)

~~~~~

3. Ausblick: FCM-Veranstaltungen 2019

Thema AUSBILDUNG zum FCM FINANZ COACH®:

Telefon-Info-Meeting – am 18. April 2019

Zur Ausbildung zum FCM Finanz Coach® für Finanzberater, Unternehmensberater und Coaches.

Genereller Hinweis – **aktuelle Termine** auf der [Website](#)

Infotage in Wiesbaden – 05. April 2019

Zur Ausbildung zum FCM Finanz Coach® für Finanzberater, Unternehmensberater und Coaches.

Genereller Hinweis – **aktuelle Termine** auf der [Website](#)

Ausbildung zum FCM Finanz Coach®

[Beginn der nächsten Gruppe im Herbst/Winter 2019](#)

in Wiesbaden

Thema GELD:

Unser Top-Seminar

[Persönliches Wachstum, Erfolg und Geld – Selbsterfahrungsseminar für Unternehmer, Berater, Coaches, Trader und Interessierte](#)

am 27./28. September 2019

in Wiesbaden

Thema UNTERNEHMEN:

Ein außergewöhnliches Seminar

[Die "Quelle" im Unternehmen](#)

am 13. Juni 2019

in Wiesbaden

Thema RISIKO:

Webinar „FinaMetrica - Profiling der finanziellen Risikobereitschaft“

Die Risikobereitschaft Ihrer Kunden transparent und systematisch erfassen und damit besser beraten! Risikoprofilung mit Anlegern – ein echter Wettbewerbsvorteil für Finanzberater

Genereller Hinweis – **aktuelle Termine** auf der [Website](#)

Last call - Frühbucherpreis noch bis 29. März:

[11. Expertenforum „Risikoprofiling mit Anlegern“](#)

Die Wirkung von (Selbst)Vertrauen und Zuversicht des Kunden in der Finanzberatung
am 23. Mai 2019 in Wiesbaden

Weitere aktuelle Termine finden Sie auf www.fcm-coaching.de

[-> zurück zur Themenübersicht](#)

~~~~~

**4. Buchtipp: Kooperative Finanzberatung**

Das Geheimnis des Geldanlegens liegt in einer stabilen und kohärenten Beziehung zwischen Anleger und Anlageberater. Dazu gehört ein ganz spezieller Dialog über das Dilemma zwischen Unsicherheit im Risiko und Ertragsunsicherheit.

Dabei spielt Performance (nur) die Rolle, die der Kunde ihr nach einer intensiven Auseinandersetzung zuweist. Im Idealfall trifft der Kunde eine bewusste Entscheidung.

Lernen Sie die Essenz aus diesem Dialog besser kennen: <https://www.fcm-coaching.de/fcm-blog/detail/news/kooperative-finanzberatung-das-dilemma-zwischen-risiko-und-ertrag> - ein Essay, das es in sich hat!

[-> zurück zur Themenübersicht](#)

~~~~~

5. FCM@Twitter aktuell

Monika Müller @FCMmueller 21. März

Studie im Auftrag der Deutschen Kreditwirtschaft **#Mifid** II gefährdet Wertpapierkultur in Deutschland <https://buff.ly/2TXVlmo> Ja, aber: warum haben **#Banken** die Chance auf bessere Beratung nicht rechtzeitig genutzt?

Monika Müller @FCMmueller 18. März

Sutor-Bank: Große Stiftungen setzen auf Aktien - DIE STIFTUNG - <http://xing.com/r/BjfAs> Auch Stiftungen ringen um einem guten Umgang mit Risiko

Monika Müller @FCMmueller 15. März

Summary of **#investor** 'experiences' of FinaMetrica **#portfolios** across six countries over the last 40 plus years. <https://buff.ly/2u6CqXK>

Folgen Sie mir auf [FCM@Twitter](#)

[-> zurück zur Themenübersicht](#)

~~~~~

**6. Ihre Emotionen und Performance – drei Coachingfragen**

Performance ist ein Schlagwort, das im Grunde selten hinterfragt wird. Berechnungsformeln für Performance gibt es viele, doch genauso viele Anleger können mit Performance nicht gut umgehen. Denn: Gute Performance muss man auch aushalten können. Das überrascht Sie? Eine **emotionale Herausforderung** steckt nicht nur in Verlusten, auch Gewinne stellen uns vor wichtige Entscheidungen.

## Dazu heute drei Coachingfragen für Sie:

- Was lösen Gewinne in mir aus?
- Wie gehe ich mit diesen Gefühlen und Gedanken um?
- Was, wenn die Gewinne mal ausbleiben? Wie habe ich mich auf diese Phasen mental-emotional vorbereitet?

Wenn Sie die Fragen spontan beantworten können, dann gratuliere ich Ihnen. Sie haben schon die wichtigsten Schritte zu einer nachhaltigen Performance gemacht.

Wenn Sie keine klaren Antworten auf Lager haben, beginnt jetzt die Chance ein Selbstmanagement aufzubauen. Starten Sie mit einer **Beobachtungsphase**. Nutzen Sie dazu ein „Entscheidungstagebuch“ und notieren Sie alle Beobachtungen in den nächsten Wochen. Aus Ihren Beobachtungen können Sie dann sinnvolle Veränderungsschritte ableiten.

Gerne unterstützen Sie auch unsere [FCM Finanz Coaches®](#) bei Ihrem Weg zu nachhaltiger Performance.

[-> zurück zur Themenübersicht](#)

\*\*\*\*\*

Sie haben von diesem Newsletter profitiert? - Dann empfehlen Sie uns weiter auf [Twitter](#), [Xing](#) oder traditionell mit einer Weiterleitung der E-Mail ☺ ... für Ihren Erfolg mit Geld.

FCM Finanz Coaching  
Monika Müller  
Gustav-Freytag-Straße 9  
65189 Wiesbaden  
Telefon 0611 / 20 47 298  
Mobil 0177 / 324 33 98

[kontakt@fcm-coaching.de](mailto:kontakt@fcm-coaching.de)  
[www.fcm-coaching.de](http://www.fcm-coaching.de)

Newsletter **abbestellen**: [Klicken Sie hier!](#)

Sie möchten sich vom Newsletter abmelden und haben ihn *vor September 2009* erstmals bestellt? Dann melden Sie sich bitte aus technischen Gründen **per E-Mail ab**.

© Monika Müller 2019

Dieser Newsletter wird unter der ISSN Nr. 1619-0165 bei der Deutschen Nationalbibliothek geführt. Alle Rechte vorbehalten.